



Ako vytvoriť dynamický a úspešný fundraisingový program

Odborný vzdelávací seminár

Dátum: **streda 12.10.2011** – 9:00-13:00

Miesto konania: Slovenská sporiteľňa, Tomášikova ul. 48, Bratislava

09:00-09:30 >> Prezentácia účastníkov

09:30-11:00 >> Získajte viac peňazí - Tony Myers (Kanada)



Nikdy som nevidel neziskové organizácie, ktoré by nechceli získať viac peňazí. Moje skúsenosti za ostatných viac ako 20 rokov mi hovoria, že získať "viac" peňazí znamená robiť niektoré základné veci správne. Ak urobíte tieto veci správne, Tony vám sľubuje, že budete získavať viac peňazí. Pridajte sa k Tonymu, aby sa s vami podelil o svoje celoživotné skúsenosti z toho, ako mnohým mimovládny organizáciám pomáha rozbehnúť fundraisingový program a získavať viac peňazí. Tony má vášeň pre to, čo robí, a na stretnutí budete cítiť jeho odhodlanie prispievať k rozvoju občianskej spoločnosti po celom svete. Tento interaktívny a na študenta zameraný seminár sa zameria na praktické tipy, ako získavať viac peňazí.

11:00-11:30 >> Prestávka na kávu

11:30-13:00 >> Budujte na základoch - Kay Sprinkel Grace (USA)



Keď nastavíte svoj plán a fungovanie, budete potrebovať vybudovať skutočný fundraisingový program, ktorý je založený na vzťahoch. Darcovia chcú pozitívnu skúsenosť. To vedie k ich zapájaniu sa. Dozviete sa, že od začiatku je to o tom, ako mať systémy pre zapájanie darcov, ako sledovať vývoj vašich vzťahov s nimi, ako vytvoriť kalendár rozvoja, ako ponúkať príležitosti pre dobrovoľnícke zapojenie sa. A hlavne, ako sa uisťovať, že tí, čo do vás investujú, budú so svojou investíciou aj spokojní. Kay rozvinie vstupy Tonyho a pomôže vám preskúmať, čo znamená vybudovanie úspešného fundraisingového programu, ktorý je zameraný na darcov, využíva vaše systémy a stratégie a ktorý prinesie tie najlepšie skúsenosti pre vás a vašich darcov.

Kay a Tony sa počas tejto trojhodinovej cesty s vami podelia o niekoľko najdôležitejších lekcí, ktorým sa za 50 rokov svojich skúseností s prácou s neziskovými organizáciami podučili. Podelia sa s vami o to, ako sa mnohé mimovládne organizácie, s ktorými pracovali, zlepšili vďaka tomu, že začali plánovať a pracovať so správnymi ľuďmi a ako dosiahli úspech tým, že budovali na silných organizačných základoch a vzťahoch so svojimi darcami. Ak chcete vytvoriť dynamický a úspešný fundraisingový program, pridajte sa k Tonymu a Kay počas tohto interaktívneho seminára.



>> **Tony Myers** (Kanada)



Tonyho práca zahŕňa fundraising od veľkých darcov, veľké kampane ako aj rozvoj správnych rád, organizačné hodnotenia a strategické plánovanie. Ako prezident medzinárodnej poradenskej agentúry sa špecializuje na veľké dary pre malých i veľkých klientov, ktorí majú veľké nápady. Ako poradca prezidenta (pre strategické iniciatívy) na University of Calgary (jedna z najväčších univerzít Kanady s intenzívnym výskumom) viedol v rokoch 2004 – 2008 vytváranie strategických partnerstiev s firmami, v rámci vlastného odvetvia a s vládou. Tonyho vyhľadávajú ako rečníka na konferenciách po celom svete, pretože prináša vášnivý a zanietený pohľad na všetko, čomu sa v oblasti filantropie a darcovstva venuje.

>> **Kay Sprinkel Grace** (USA)



Kay Sprinkel Grace pracuje s neziskovým a mimovládnyimi organizáciami pri posilnení ich schopnosti viesť, tvoriť posolstvá a získavať zdroje. Jej práca sa sústreďuje predovšetkým na oblasť strategického plánovania, rozvoj správnych rád a zamestnancov, s organizáciami pracuje na zvládaní princípov a úspešných postupov vo fundraisingu. Je autorkou i učiteľkou, napísala šesť kníh (jednu spolu so spoluautorom), mnoho článkov pre časopisy a mnoho kapitol pre knihy iných autorov. Ako spíkerka viedla workshopy a prihovárala sa poslucháčom v plénach v Tbilisi, Prahe, Londýne, Paríži, Holandsku, Štokholme a v mestách po celej Austrálii, Kanade a Spojených štátoch. Vystupovala na medzinárodnom festivale fundraisingu v Prahe a je členkou poradného výboru Českého centra fundraisingu. Žije v San Franciscu, v Spojených štátoch.

Odborný seminár sa bude simultánne tlmočiť do/zo slovenčiny.

Účastnícky poplatok

Seminár (iba streda 12.10.2011)

- 1 účastník: 49 EUR
- Člen Klubu fundraiserov: 39 EUR

Seminár + Konferencia (12.-14.10.2011)

- 1 účastník: 149 EUR
- Člen Klubu fundraiserov: 129 EUR

Cena za seminár zahŕňa materiály aj z 1. konferencie o fundraisingu a občerstvenie cez prestávku.

Kombinovaná cena za seminár a konferenciu zahŕňa konferenčné materiály (vrátane z 1. konferencie o fundraisingu), obed a večerný raut 13.10. a občerstvenie cez prestávku.

Počet miest na seminári a konferencii je limitovaný.

Registrácia prebieha do 9.10.2011 alebo do obsadenia všetkých miest.

Registrácia je platná až po uhradení účastníckeho poplatku na účet organizátora pred konaním akcie.

Údaje pre platbu

- **Číslo účtu:** 2927832354/1100
- **Banka:** Tatrabanka
- **SWIFT:** TATR SK BX
- **IBAN:** SK351100 0000 002927832354
- **Variabilný symbol:** IČO organizácie, príp. dátum narodenia v tvare DDMMRRRR
- **Poznámka:** Do správy pre prijímateľa pri prevode uveďte meno a priezvisko účastníka(ov) pre identifikáciu platby

Viac informácií a registrácia na www.fundraising.sk

Ďakujeme za spoluprácu pri realizácii tohto seminára partnerom



Generálny partner



Hlavný partner